



Das ist Lifta:

Wir sind eine der erfolgreichsten Vertriebsorganisationen im Segment der Treppenlifte. Unsere Verkäufer überzeugen beim Kunden mit einer professionellen und vor allem kundenorientierten Beratung. Kundentermine werden aktiv akquiriert und terminiert, sodass Du den Fokus auf den direkten Verkauf mit einer hohen Abschlussorientierung legen kannst. Dennoch haben wir immer die Bedürfnisse unserer Kunden im Blick, denn sie stehen für uns stets an #1. Für unser weiteres Wachstum suchen wir weitere Sales Manager für die Region Niederösterreich und Wien.

Sales Manager im Außendienst Direktvertrieb (Mensch*)

So sieht dein Tag aus:

- **Verkaufen beginnt beim Nein** - Durch eine zielgerichtete Bedarfsanalyse und Nutzenargumentation stellst du die Weichen für einen Verkaufserfolg. Ein Nein schreckt dich nicht ab, sondern du bleibst am Ball und nutzt eine konkrete Einwandbehandlung, um die Vorstellungen deiner Kunden noch besser zu verstehen.
- **Stets die beste Lösung** - Du führst bei unseren Kunden vor Ort eine professionelle Beratung auf Grundlage ihrer individuellen Bedürfnisse mit

anschließendem Verkaufsgespräch durch. Zielsetzung ist, die optimale Lösung für den Kunden zu finden.

- **Professionelle Abwicklung** - Du verfolgst offene Angebote konsequent nach, um auch hier zum Verkaufsabschluss zu kommen.
- **Kunden werben Kunden** - Durch zufriedene Kunden und regelmäßige Nachbesuche nach erfolgreichem Einbau baust du dir ein Empfehlernetzwerk auf und gewinnst so aktiv Anfragen und steigerst deinen Erfolg.

Das bringst du mit:

- **Verkaufen ist deine Leidenschaft** - Du hast bereits nachweisliche Erfolge im Vertrieb gesammelt, idealerweise im Verkauf von erklärungsbedürftigen Produkten im Premium-Segment.
- **Veränderung beginnt bei einem selbst** - Du hinterfragst dich nach jedem verlorenen Abschluss selbst und arbeitest deine Schwächen auf. Optimalerweise nutzt du Medien, z.B. Bücher, Podcasts oder Videos, um immer wieder neue Impulse für deinen Verkauf zu bekommen.
- **Siegermentalität** - Du willst der Beste sein, dein Ansporn ist es, oben mitzuspielen. Für dich stehen Erfolg und überdurchschnittliche Vertriebsergebnisse im Fokus.
- **Zufriedene Kunden** - Deine Begeisterungsfähigkeit, Empathie und dein sympathisches Auftreten sind deine wichtigsten Tools zur Erreichung einer nachhaltigen Kundenzufriedenheit.

Das erwartet dich bei uns:

- **Vertrieb!** Du legst deinen Fokus voll auf den Vertrieb, du erhältst von uns vorqualifizierte Verkaufstermine und wirst mit allem ausgestattet, was du für einen direkten Abschluss benötigst.
- **Erfolg!** Du bist beim Besten - als einer der Marktführer im Bereich der Treppenlifte und in einer absoluten Wachstumsbranche hast du perfekte Bedingungen um oben mitzuspielen.
- **Wertschätzung!** 40.000€ Fixum sind nur der Anfang. Top-Leistung wird bei uns sehr gut belohnt, durch ein ungedeckeltes Provisionsmodell kannst du zum **Topverdiener** werden! Außerdem bekommst du von uns zum Einstieg einen

Premium-Mittelklasse-Wagen zur vollen privaten Nutzung inkl. europaweiter Tankkarte, sechs Wochen Urlaub und Bike-Leasing

- **Entwicklung!** Wir wollen auch weiterhin an der Spitze bleiben. Dazu brauchen wir die besten Mitarbeiter und mit internen und externen Fortbildungsmaßnahmen und unseren eigenen Vertriebsprofis helfen wir dir bei deiner individuellen Weiterentwicklung.

Jetzt bewerben

Du hast Lust, gemeinsam mit uns zu wachsen?

Zeig' es uns mit einem überzeugenden Anschreiben und vollständigen Bewerbungsunterlagen. Dein Ansprechpartner **Andreas Bode** freut sich auf deine Bewerbung. Nutze hierzu gerne unseren »**Jetzt bewerben!**«-Button oder schreibe eine **E-Mail**.

Liftstar – ein ausgezeichnete Arbeitgeber



*Bei uns spielt es keine Rolle, ob du weiblich, männlich, divers, ... bist, wo du herkommst, welche Hautfarbe du hast oder woran du glaubst. In unserem Fokus stehen gegenseitiger Respekt und Wertschätzung sowie Spaß und Motivation an der Arbeit. Um dir den Lesefluss zu erleichtern, beschränken wir uns im Textverlauf auf die Verwendung männlicher Bezeichnungen sowie der entsprechenden Personal- und Possessivpronomen. Wir betonen ausdrücklich, dass diese Begriffe funktionsbezogen und nicht geschlechterbezogen zu verstehen sind, da bei uns alle Menschen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung – gleichermaßen willkommen sind und alle Kollegen von unseren Mitarbeiterangeboten profitieren können.